



Labā prakse elektroenerģijas un dabāsgāzes iepirkumos

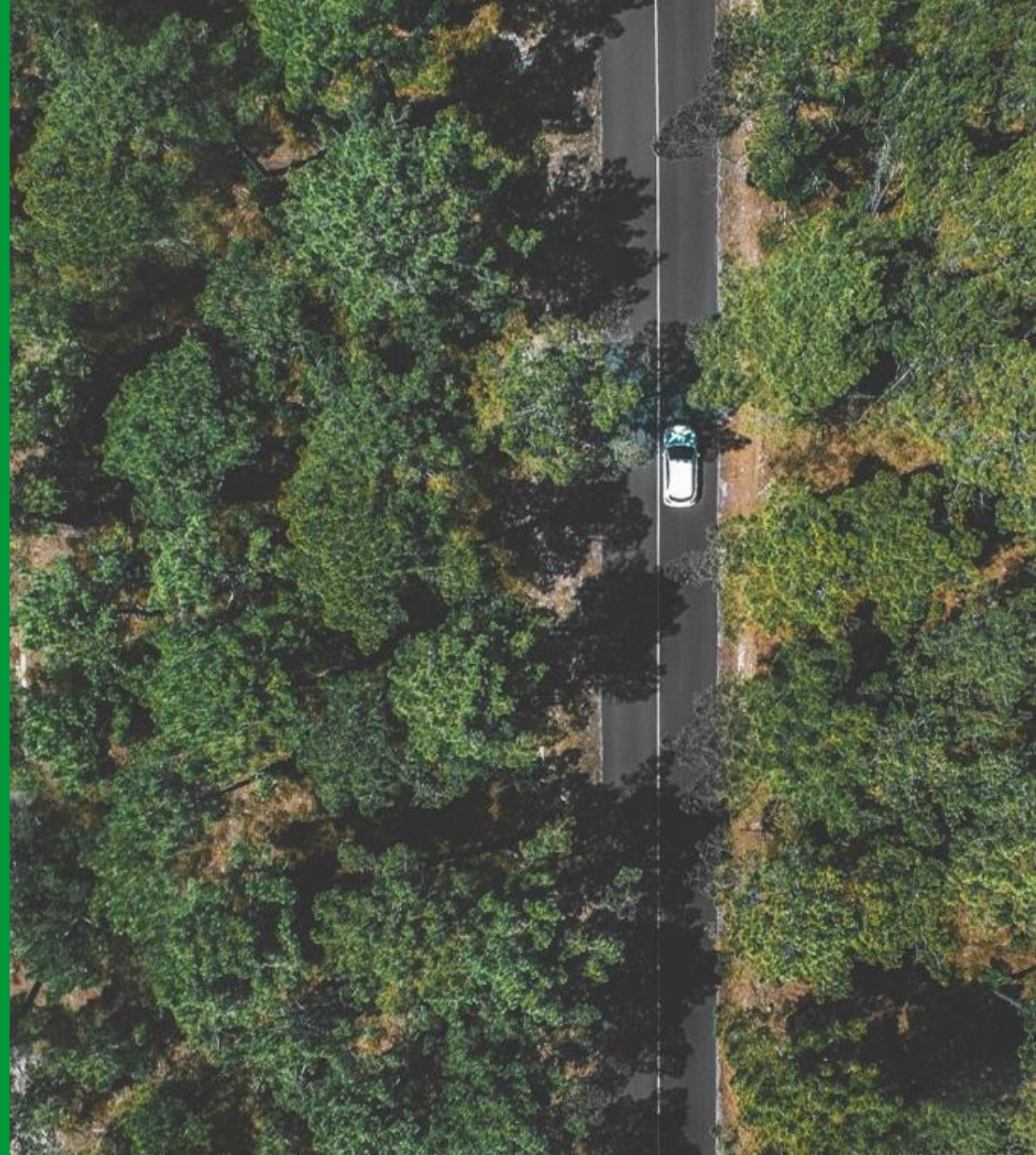
LPS, 2024. gada 30.maijs

Ceļā uz zaļāku nākotni kopā

Enefit misija: Rūpes par vidi, palielinot atjaunīgās enerģijas apjomu, vienlaikus nodrošinot klientu vajadzībām pielāgotus un efektīvus enerģijas risinājumus.

Enefit vērtības:

- Klientam noderīgi;
- Vērtības radītāji;
- Sarežģītā vienkāršotāji;
- Par drošu vidi;
- Uz rezultātu orientēti.



Enerģētikas tirgus eksperts

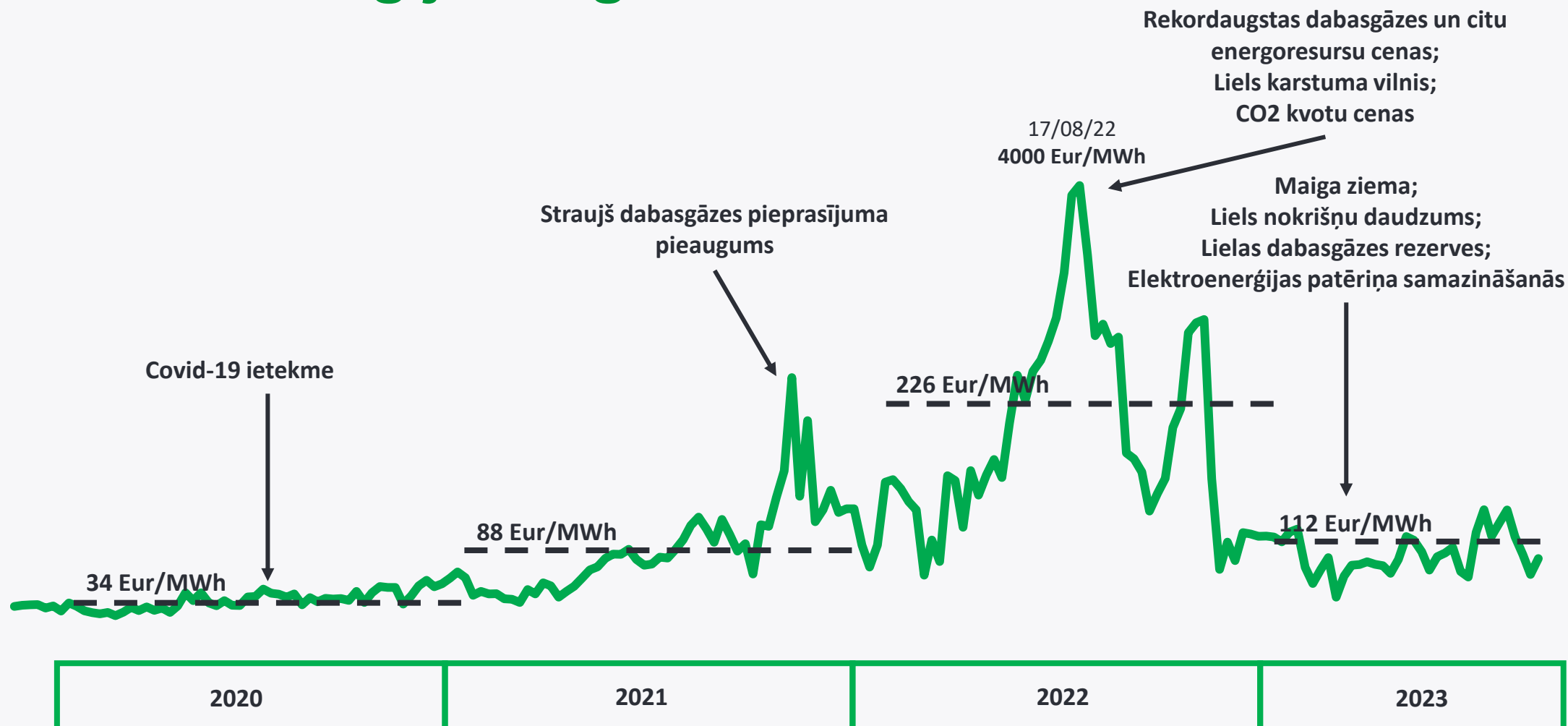


Biznesa klientu segmenta vadītājs **Raimonds Vērdiņš**

Pieredze

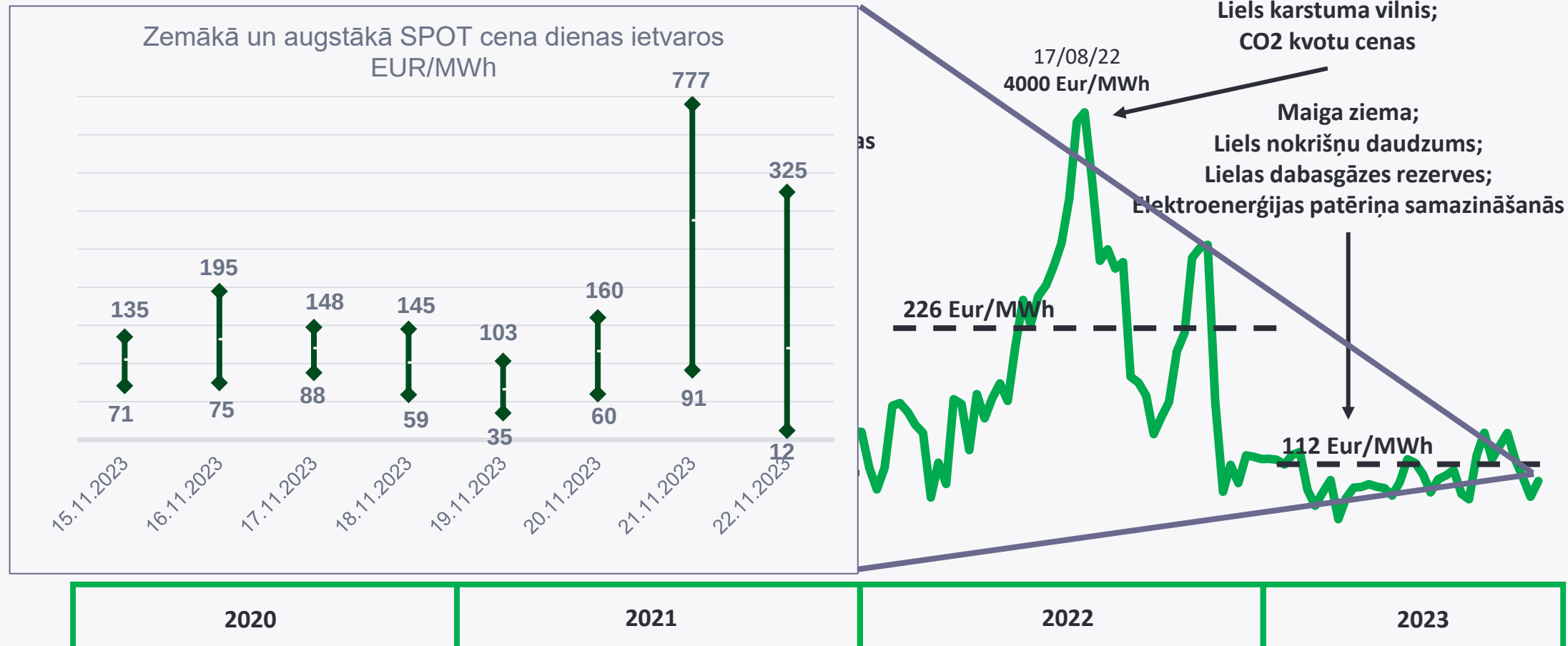
- 5+ gadu pieredze enerģētikas sfērā;
- 10+ gadu pieredze pārdošanā un klientu konsultēšanā;
- Pieredze pārdošanas un iepirkumu stratēģiju izstrādē un realizēšanā;
- Šobrīd B2B segmenta komandas vadība.

Elektroenerģijas tirgus dinamika



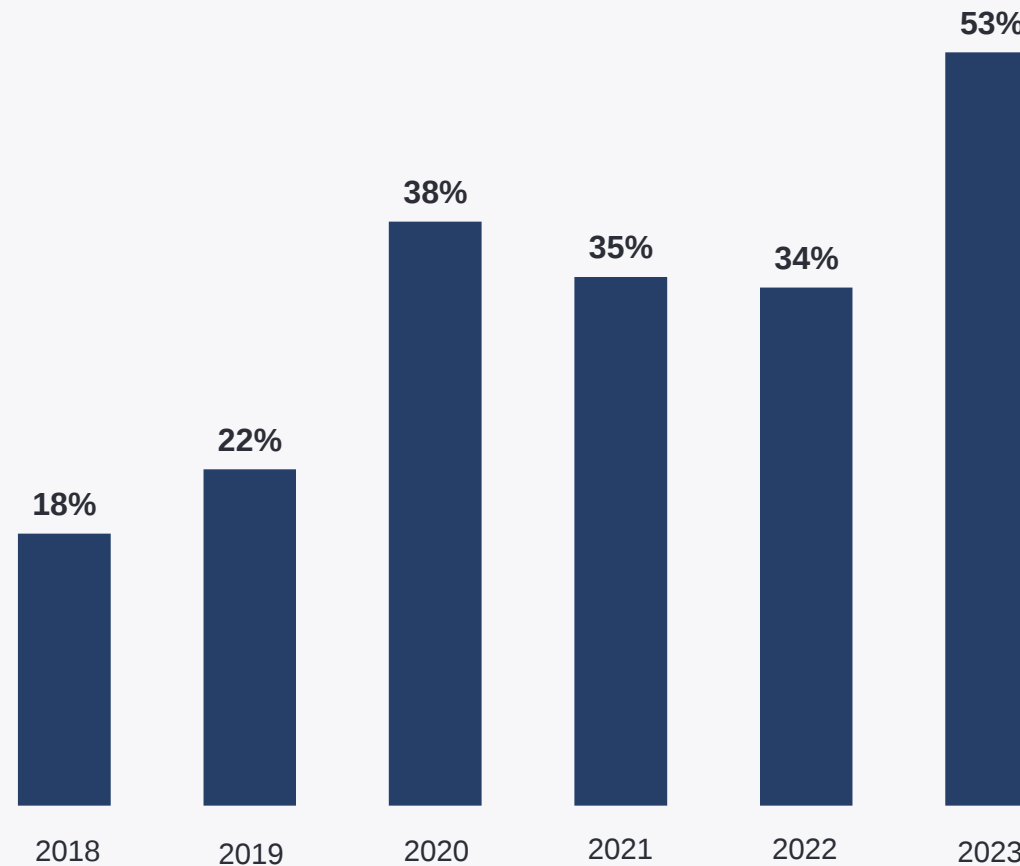
Elektroenerģijas tirgus dinamika

Stabilitāti nomaina lielas svārstības



Cenu svārstības dienas ietvaros

Latvijas reģions



Iepirkumu lietpratēja



Korporatīvo klientu attiecību vadītāja **Baiba Gulbe**

Pieredze

- 15+ gadu pieredze Publisko iepirkumu un Sabiedrisko pakalpojumu iepirkumu jomā;
- Vadīti iepirkumi Valsts un pašvaldību kapitālsabiedrībām ūdenssaimniecības sektorā, sagatavojot un ieviešot ES līdzfinansētos infrastruktūras projektus;
- 4+ gadu pieredze starptautiskā uzņēmumā iepirkumu vadītāja amatā;

Iepirkumu metodes izvēle un līguma veida izvēle

Vispārīgā Vienošanās

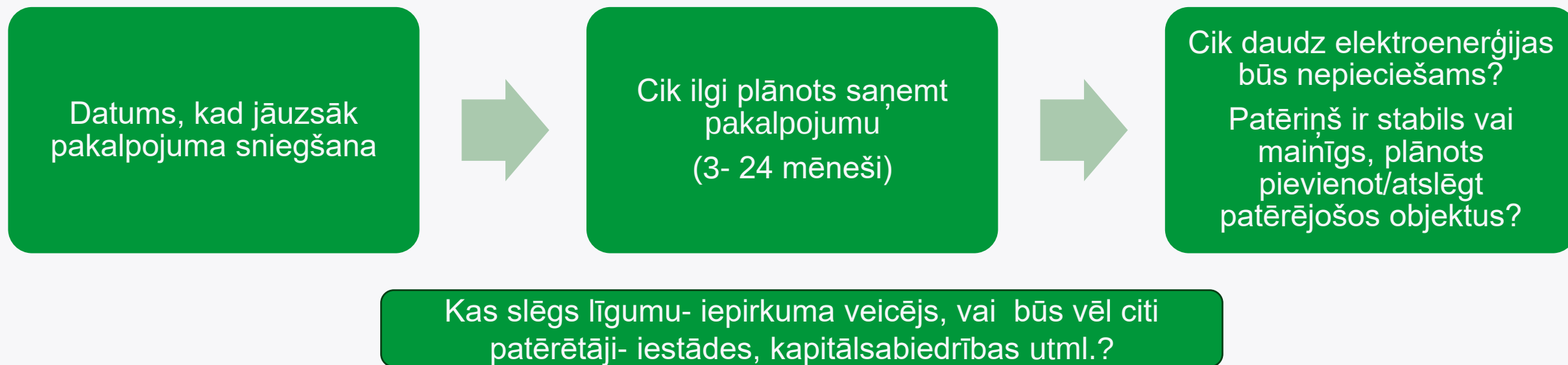
- Viens vai vairāki pasūtīji un vairāki piegādātāji (skaitu nosaka sākotnēji),
- Visus dokumentus sagatavo un procesu vada Pasūtītājs,
- Dokumentu un prasību dažādība, Finanšu nodrošinājumi,
- Garāki termiņi,
- Zemāka konkurence.

Pievienošanās Dinamiskajai iepirkumu sistēmai

- Pilnīgi elektronizēts process,
- Samazinātas administratīvās izmaksas,
- Standartizēti, saprotami dokumenti un procedūras,
- Īsāki termiņi,
- Konkurence,
- Labāka cena.

Elektroenerģijas/dabasgāzes iepirkums

Pasūtītāja vajadzības = Tehniskā specifikācija + Līguma noteikumi



Elektroenerģijas iepirkums

Pasūtītāja vajadzības = Tehniskā specifikācija + Līguma noteikumi

Elektroenerģijas
produkta izvēle –
Fiksēta cena vai biržas
cena, ar zaļo
elektroenerģiju vai bez?



Līguma nosacījumi- kas
ir svarīgi jums?



Samaksas kārtība un
nosacījumi- apmaksas
periods
Katrai dienai ir cena

Risku sadalījums- Visi riski Tirgotājam palielinās Jūsu
elektroenerģijas cenu

Elektroenerģijas iepirkums

Pasūtītāja vajadzības = Tehniskā specifikācija + Līguma noteikumi

Cik ātri tiek pieņemts
lēmums?
Jāpielāgojas tirgus
dinamikai.



Sadales tīkla
operatora atbildība-
nepārlikt šo funkciju
Tirgotājam



Patēriņa un objektu
maiņas kontrole līguma
izpildes laikā- termiņus
nosaka Sadales tīkla
operators

Risku sadalījums- Visi riski Tirgotājam palielinās Jūsu
elektroenerģijas cenu

Kam pievērst uzmanību praksē?

Dokumentācija	Prasības EIS sistēmā
Mērvienības finanšu piedāvājumā/specifikācijā- cik zīmes aiz komata vēlaties redzēt? Divas, četras vai piecas?	EIS sistēmā cenas ailē jānorāda cik zīmes aiz komata? Visbiežāk- divas. Precizējiet, kāds skaitlis jānorāda- cena par vienību, vai līguma kopsumma?
Iepirkumā norādīts viens Pasūtītājs, specifikācijā un līguma veidnē jau citi.	Precīzi norādiet, ja līgumu slēgs cits pasūtītājs un norādiet objektu piederību.
Neprasiet liekus dokumentus, informāciju.	EIS sistēmā nenorādiet nosaukuma lauku kā obligāti aizpildāmu (mēs nezinām, ko tur rakstīt).
Paziņojiet rezultātus/pieprasījumu pēc papildu informācijas pēc iespējas ātrāk.	Sekoiet termiņiem/ lai nepazaudētu pakalpojuma sākuma datumu.

Paldies par uzmanību!

SIA “ENEFIT” Reģ. Nr. 40003824046

Roberta Hirša iela 1, Rīgā, LV-1045, Tālrunis 6000
0056, e-pasts: info@enefit.lv

Raimonds.verdins@enefit.lv

Baiba.gulbe@enefit.lv